**Profil MSP**

**Povinná príloha I. k Žiadosti o poskytnutie dlhodobého individuálneho poradenstva – nefinančnej pomoci v rámci Rastového programu
Národného podnikateľského centra v Bratislave**

**Identifikačné údaje žiadateľa:**

|  |  |
| --- | --- |
| Obchodné meno/Názov spoločnosti: |  |
| IČO: |  |

*Profil MSP vyplňte elektronicky a detailne.* ***Kvalita spracovania Profilu MSP je jedným z kritérií výberu žiadateľov.*** *Uvedené informácie umožnia posúdiť súčasný, východiskový stav žiadateľa a jeho podnikateľské potreby.*

1. **Súčasný stav firmy**
2. **Popíšte a predstavte Vašu firmu:**
* (táto časť by mala obsahovať: stručnú informáciu o podnikateľskej histórii, kedy a kde bola spoločnosť/živnosť zriadená, obchodné zameranie, predchádzajúce profesijne skúsenosti v hlavnom predmete podnikania, významné etapy v podnikaní, napr. získanie patentu, tvorba prototypu, popis veľkého obchodného kontraktu, dôvody jej založenia).
* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

...........................................................

* Kľúčové produkty (tovar/výrobok alebo služba) a aké potreby zákazníka nimi napĺňate:
* (táto časť by mala obsahovať popis výrobku alebo služby, využitie, v čom sú porovnateľné s ostatnými výrobkami/službami a v čom je konkurenčná výhoda, či ide o produkt luxusný alebo každodennej potreby, či ide o finálny produkt alebo je súčasťou iného produktu, predpokladaný objem produkcie/časová alebo iná jednotka pri službách, ak plánujete v blízkej dobe inovovať produkt alebo službu, popíšte čoho by sa mala inovácia týkať.
* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

* Cieľoví zákazníci/odberatelia, t. j. pre koho sú produkty určené? Charakterizujte svojho zákazníka pomocou napr. veku, pohlavia, socio-ekonomického statusu alebo v prípade firiem pomocou veľkosť firmy, odvetvie, región a pod.):
* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Vyplňte hodnoty nasledujúcich trhových veličín:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Zákazníci/Odberatelia** | **Odhad pre aktuálny rok xx** | **Rok 2019** | **Rok 2018** |
| Ročný počet zákazníkov/odberateľov  |  |  |  |
| *Bližšie poznámky k vývoju alebo typu zákazníkov/odberateľov (napr. zmluvní klienti, klienti náhodní, klienti získaní predajom na jarmoku, zmluvy s odberateľmi uzatvorené na neurčitú dobu, na ročnej báze, a pod...)* |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Počet zamestnancov**  | **Odhad pre aktuálny rok xx** | **Rok 2019** | **Rok 2018** |
| Počet kmeňových zamestnancov  |  |  |  |
| *Bližšie poznámky (k počtu kmeňových zamestnancov, k typu pracovného pomeru - plný úväzok, „dohodári“ a pod...)*  |   |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **Finančné ukazovatele** | **Odhad pre aktuálny rok xx** | **Rok 2019** | **Rok 2018** |
| **Celkom príjmy** (u fyzickej osoby-podnikateľa - jednoduché účtovníctvo)/**Tržby za predaj tovaru, výrobkov a služieb** (u právnickej osoby - podvojné účtovníctvo)  |  |  |  |
| Hospodársky výsledok (zisk uvádzajte znamienkom + a stratu znamienkom -)  |  |  |  |
| *Bližšie poznámky k odôvodneniu finančných výsledkov (podnikanie popri zamestnaní, prekážky v práci, výskum vývoj, plnenie z uzatvorených zmlúv nastáva neskôr, testovanie produktu s neskorším dátumom predaja, a pod...)* |  |

*xx ak podnikáte prvý rok, uveďte len Váš odhad v prvom stĺpci / ak ste zatiaľ nepodali daňové priznanie za účtovné obdobie uveďte odhad / ak ste podali daňové priznanie vychádzajte z účtovných podkladov*

1. **Kto je Vaša najväčšia konkurencia na trhu?**

*Vymenujte a popíšte Vašich najväčších konkurentov na trhu. Čím je produkcia vašej konkurencie iná oproti vašim produktom?*

* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Akú širokú zákaznícku základňu má v súčasnosti vaša firma?**

[ ]  Zákaznícka základňa na celonárodnej úrovni

[ ]  Zákaznícka základňa na regionálnej úrovni

[ ]  Zákaznícka základňa na lokálnej úrovni

[ ]  Ešte nemáme zákazníkov

1. **Ako často realizujete plánovanie v rámci Vášho podnikania na domácom trhu?**

[ ]  Pravidelne (napr. raz mesačne, raz ročne)

[ ]  Nepravidelne (napr. podľa potreby alebo dostupných prostriedkov)

[ ]  Nikdy (napr. nepovažujem to za dôležité, nemám na to zdroje atď.)

Ak ste uviedli prvú alebo druhú možnosť („Pravidelne“ alebo „Nepravidelne“), bližšie popíšte spôsob realizácie plánovania:

* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Profil MSP**

**A/ Produkt**

1. **Je váš produkt konkurencieschopný na domácom trhu?**

[ ]  Áno

[ ]  Nie

Ak ste označili „Áno“ popíšte konkurenčnú výhodu(y) Vášho produktu:

* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Aké formy predaja využívate pri svojom podnikaní?** *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Kamenný obchod, maloobchod

[ ]  Veľkoobchod, priamy predaj iným firmám (tzv. B2B)

[ ]  E-shop

[ ]  Iné: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Aké  distribučné kanály využívate pri svojom podnikaní?** *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Vlastných predajcov

[ ]  Regionálnych distribútorov

[ ]  Nemáme zatiaľ predajnú/distribučnú sieť

[ ]  Iné: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Ako propagujete alebo ste propagovali Vaše produkty?** *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Klasická reklama (letáky, billboardy, plagáty, inzercia v novinách)

[ ]  Reklama umiestnená v rádiu alebo televízii

[ ]  Direct marketing (napr. reklama prostredníctvom newsletterov, mailchimp, emailových databáz a pod.)

[ ]  Reklama na sociálnych sieťach a webstránkach (Facebook, YouTube, atď.)

[ ]  Nepropagujem svoje produkty

1. **Ako často vykonávate prieskumy trhu pre Vaše podnikanie na domácom trhu?**

[ ]  Pravidelne (napr. raz mesačne, raz ročne)

[ ]  Nepravidelne *(napr. podľa potreby alebo dostupných prostriedkov)*

[ ]  Nikdy (*napr. nepovažujem to za dôležité, nemám na to zdroje atď.)*

Bližšie popíšte spôsob realizácie prieskumov:

***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

**B/ Rast a rozvoj MSP**

1. **Exportujete v súčasnosti svoju produkciu do zahraničia?** *Ak áno, uveďte krajinu a typ produktu, ktorý exportujete. Taktiež uveďte veľkosť podielu vyvážanej produkcie na celkovej produkcii v %.*

[ ]  Áno

*Krajina:*

*Typ produktu:*

Podiel vyvážanej produkcie na celkovej produkcii v %:

[ ]  Nie

1. **Plánujete v blízkej dobe inovovať produkt alebo výrobný proces?**

[ ]  Áno

[ ]  Nie

Ak ste označili „Áno“, uveďte, čoho konkrétne by sa mala inovácia týkať a spôsob, akým by ste ju chceli zrealizovať:

***max. 150 slov (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Plánujete rozšíriť svoje podnikateľské aktivity na iný trh?** *Ak áno, popíšte s akým produktom plánujete expandovať a na aké územie resp. región?* *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Áno

 Produkt: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* V rámci SR \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Na jednotný trh EÚ – krajina: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Mimo EÚ – krajina, región \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

[ ]  Nie

**Upozornenie**: Ak ste v otázke č. 13. označili odpoveď „Áno“ - „Na jednotný trh EÚ“ alebo „Mimo EÚ“, vyplňte aj celú časť Profilu MSP – **III.** **Exportný potenciál, otázky č. 18 až 24**

1. **Aký je zdroj Vašich informácií o novom tuzemskom alebo zahraničnom trhu?** *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Internet

[ ]  Odborná tlač

[ ]  Rádio, televízia

[ ]  Odborné podujatie

[ ]  Iné \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Čo očakávate, že sa zmení vo Vašej firme po prijatí služby „dlhodobé individuálne poradenstvo“ od NPC?**

*(Stručne popíšte Vaše očakávania a budúce ciele.)*

* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **Čo ohrozuje Vaše súčasné podnikateľské aktivity a čo predpokladáte, že môže ohroziť naplnenie Vašich budúcich cieľov v podnikaní?**

*(Popíšte, akým aktuálnym rizikám čelíte, ako ovplyvňujú napr. externé a interné faktory Vaše podnikanie v súčasnosti? Z pohľadu vašich budúcich cieľov, aké riziká predpokladáte, že budú spojené s ich realizáciou? )*

* ***min. 10 viet (tu vypíšte)***

..........................................................

1. **V akom časovom horizonte by ste chceli dosiahnuť stanovené ciele?**

[ ]  do 3 rokov

[ ]  do 2 rokov

[ ]  do 1 roka

[ ]  1 až 6 mesiacov

[ ]  Iné \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Exportný potenciál**

Túto časť Profilu MSP vypĺňa žiadateľ, ktorý označil v otázke **č. 13. možnosť „Áno“ - plánuje rozšíriť svoje podnikateľské aktivity - „Na jednotný trh EÚ“ alebo „Mimo EÚ“**

1. **V prípade nečakaných nových objednávok zo zahraničného trhu, viete dodať produkty načas a v požadovanom objeme ?**

[ ]  Ľahko, spoločnosť je na to pripravená

[ ]  S určitými ťažkosťami

[ ]  S veľkými ťažkosťami

V prípade výberu druhej a tretej možností „S určitými ťažkosťami“ alebo „S veľkými ťažkosťami“, bližšie popíšte ich obsah.

* ***min. 10 viet (tu vyplňte)***

..........................................................

1. **Vyjadrite svoj predpoklad, o koľko sa medziročne zmenia trhové veličiny uvedené v tabuľke na nasledujúce 3 roky po vstupe na nový vývozný trh.** *(Vyjadrite v  príslušných veličinách, napr. EUR, ks, osoby).*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Názov veličiny** | **Rok n**(napr. 2021) | **Rok n+1**(2022) | **Rok n+2**(2023) |
| Ročný počet zákazníkov/odberateľov  |  |  |  |
| Celkový výsledok hospodárenia za dané obdobie |  |  |  |
| Počet zamestnancov |  |  |  |

1. **Ako plánujete zvládnuť rozšírenie Vašich podnikateľských aktivít v dôsledku vstupu na vývozný trh?** *(Možnosť vybrať viacero odpovedí)*

[ ]  Zriadením novej výrobnej linky

[ ]  Využitím v súčasnosti voľne dostupných výrobných kapacít

[ ]  Prijatím ďalších zamestnancov

[ ]  Priradením dodatočných zodpovedností a úloh súčasným zamestnancom

[ ]  Iné: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Máte Vy alebo niektorý z Vašich súčasných vedúcich pracovníkov či zamestnancov skúsenosti s** exportom,  napr. s marketingom alebo predajom na vývozných trhoch?

[ ]  Áno

[ ]  Čiastočne

[ ]  Nie

1. **Máte Vy alebo niektorý z Vašich súčasných vedúcich pracovníkov či zamestnancov prehľad o legislatívnych podmienkach pri vstupe na vývozný trh?**

[ ]  Áno

[ ]  Čiastočne

[ ]  Nie

1. **Plánujete prispôsobiť svoj produkt požiadavkám zákazníkov na vývoznom trhu?**

[ ]  Áno

[ ]  Áno, v prípade dostatočných finančných zdrojov

[ ]  Neplánujem

[ ]  Neviem

Bližšie popíšte Vami vybranú odpoveď

* ***min. 10 viet (tu vyplňte)***

..........................................................

1. **Aké sú finančné náklady na prepravu Vášho výrobku na vybraný vývozný trh?**

[ ]  Nízke/zanedbateľné

[ ]  Vysoké

[ ]  Veľmi vysoké

[ ]  Zatiaľ sme nezisťovali

**Kompletne vyplnenú Prílohu I – Profil MSP nahrajte do elektronického formulára Žiadosti na webovej stránke NPC**

\*\*\* Koniec dotazníka \*\*\*