




# Stanovte cenu správne

Nie ste si istý, či pýtate veľa alebo málo? Na seminári vám poskytneme niekoľko praktických rád, ako správne stanoviť cenu produktu alebo služby.

## Čo sa dozviete

- » aká je moja cena a čo ju limituje
- » kde tvorím hodnotu pre zákazníka a prečo je dôležité mať jasný biznis model
- » ako vytvoriť kalkuláciu produktu alebo služby
- » príklady z praxe – výroba, softvér, služba
- » cena ako vstup do finančného plánu

## Vašou lektorkou bude

 **Ing. Katarína Niňajová** – má vyštudovaný podnikový manažment so zameraním na financie. Viac ako 15 rokov pôsobila v zahraničí na rôznych manažérskych pozíciách pre medzinárodné firmy v automobilovom a telekomunikačnom priemysle. Momentálne odovzdáva svoje skúsenosti najmä MSP ako konzultantka pre finančné a procesné riadenie podniku.

## PODMIENKY

Zapojiť sa môže **začínajúci i etablovaný podnik**, spĺňajúci definíciu MSP, so sídlom v Bratislavskom kraji.

**Účasť je bezplatná.**



**4.2.2021**  
9.00 – 12.00 hod.



**Online**  
Microsoft Teams



**KONTAKT:**  
podujatie@npc.sk  
www.npc.sk  
www.sbagency.sk



**REGISTRÁCIA**  
<https://bit.ly/38VnEIG>

Seminár, ako jedna z foriem informačných a popularizačných aktivít, sa realizuje v rámci Národného projektu NPC II – BA kraj, prostredníctvom podaktivity 1.5 Rastový program Kód projektu ITMS2014+ 3130411861



EURÓPSKA ÚNIA  
Európsky fond regionálneho rozvoja  
OP Integrovaná infraštruktúra 2014 – 2020



MINISTERSTVO  
DOPRAVY A VÝSTAVBY  
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



MINISTERSTVO  
HOSPODÁRSTVA  
SLOVENSKEJ REPUBLIKY