



START

KURZ PODNIKATEĽSKÝCH ZRUČNOSTÍ

Naštartujte svoj biznis

Odborníci z praxe vám pomôžu správne naštartovať biznis! Stačí, ak sa prihlásite na bezplatný päťdňový kurz v Martine, počas ktorého sa naučíte zvládnuť úvodné podnikateľské kroky.

Harmonogram kurzu

1. deň (28.9.): **Business model CANVAS (BMC)**
2. deň (29.9.): **Právne a daňovo-odvodové zručnosti**
3. deň (30.9.): **Marketingové zručnosti**
4. deň (1.10.): **Finančné zručnosti**
5. deň (2.10.): **Prezentačné a komunikačné zručnosti**

PODMIENKY

Účastník musí byť **fyzická osoba – nepodnikateľ**, s trvalým pobytom na území v niektorom zo 7 samosprávnych krajov Slovenska, okrem Bratislavského samosprávneho kraja.

Účasť je bezplatná. Počet účastníkov obmedzený.



28.9–2.10.2020
16.00 – 20.00 hod.



Združenie Metro
Pavla Mudroňa 24
036 01 Martin



KONTAKT:
ap.za@npc.sk
www.npc.sk
www.sbagency.sk



REGISTRÁCIA

<https://bit.ly/3jgHujW>

Skupinové modulové poradenstvo – Kurz podnikateľských zručností sa organizuje v rámci Národného projektu NPC v regiónoch, podaktivita 1.4. Akceleračný program. Kód projektu: ITMS2014+: 3130311870.



EURÓPSKA ÚNIA
Európsky fond regionálneho rozvoja
OP Integrovaná infraštruktúra 2014–2020



MINISTERSTVO
DOPRAVY A VÝSTAVBY
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



MINISTERSTVO
HOSPODÁRSTVA
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



Business model CANVAS (BMC)

- » Ako si vytvoriť BMC
- » Načo nám slúži BMC
- » Ukážka praktických príkladov



Právne a daňovo – odvodové zručnosti

- » Rozdiel medzi živnosťou a s.r.o.
- » Postup pri zakladaní právnej formy
- » Chyby, ktorým by ste sa mali vyhnúť
- » Komunikácia so štátnymi inštitúciami



Marketingové zručnosti

- » Aké nástroje sa najviac využívajú
- » Ako sa odlišiť od konkurencie
- » Využitie sociálnych sietí




Finančné zručnosti


- » Cashflow a ako si nastaviť ciele
- » Aké techniky využívať
- » Možnosti financovania pri rozbehu podnikania





Prezentačné a komunikačné zručnosti


- » Komunikácia so zákazníkom
- » Budovanie stabilných vzťahov so zákazníkmi
- » Tipy a triky využívané pri komunikácii
- » Networking

 **Ing. Andrej Rybovič, MSc.** - je spoluzakladateľ startupu MindBox VR, s ktorým absolvoval akceleračný program Startup Yard v Prahe. Venuje sa rozvoju podnikania a podpore podnikateľov. Učí, ako môžu začínajúci podnikatelia, startupy, ale aj firmy aplikovať princípy Lean startup a Customer development.

 **Ing. Eva Barčíková** - súdna znalkyňa, daňová poradkyňa, senior účtovníčka, lektorka v oblasti účtovníctva.

 **Ing. Petra Kunertová, PhD.** - po ukončení doktorandského štúdia bola 3 roky súčasťou tímu reklamnej agentúry Kreativgang ako špecialista sociálnych sietí, od roku 2018 podniká v sfére online marketingu a rôznym značkám a firmám spravuje účty na sociálnych sieťach.

 **Ján Žovin** – niekoľko rokov sa aktívne pohybuje najmä v odvetví retailu, kde prešiel viacerými manažérskymi pozíciami. Má skúsenosti s otváraním a rozbiehaním maloobchodných predajní domácich i nadnárodných spoločností.

 **Mirka Tvarog Michalková** - venuje sa viac ako 10 rokov profesionálne medzinárodnému business networkingu. Špecializuje sa na nastavovanie dlhodobej stratégie a konceptu v oblasti corporate relations management a business development etablovaným slovenským a zahraničným klientom, ako aj start-upom. Je aj certifikovaný business coach.

