




Reštartujte obchod a marketing

Nájsť dobrého obchodníka je ako hľadať bieleho leoparda – je ich tak málo. Témou seminára bude, ako naštartovať váš obchod a obchodný tím v náročných časoch, no venovať sa budeme aj chybám v marketingu.

ČO SA DOZVIETE:

- » Hlavné zásady budovania dôvery so zákazníkom
- » Aký je rozdiel medzi marketingom a propagáciou
- » Ako neprísť o „starých“ klientov
- » Ako efektívne získavať nových klientov
- » Najčastejšie chyby v marketingu a propagácii
- » Najväčšie chyby obchodníkov
- » Zásady úspešného obchodného tímu

KTO JE VÁŠ LEKTOR:

 **Ing. Soňa Sopóci** – je držiteľkou medzinárodného certifikátu procesného špecialistu a konzultanta pre zlepšenie fungovania a kontroly firiem. Sústreď sa na oblasť obchodu a manažmentu s viac ako 20-ročnou skúsenosťou. Pomohla už viac ako 160 podnikateľským subjektom s viac ako 10 000 odkonzultovanými hodinami. Jej hlavnými oblasťami záujmu sú zvyšovanie produktivity a efektivity firiem, procesná organizácia, firemné stratégie, finančné plánovanie a kontroling.

PODMIENKY

Zapojiť sa môže začínajúci i etablovaný podnikateľ, spĺňajúci definíciu MSP, so sídlom v niektorom zo 7 samosprávnych krajov Slovenska, okrem Bratislavského samosprávneho kraja.

Účasť je bezplatná. Počet účastníkov obmedzený.



19.7.2023
9.00 – 13.00 hod.



ONLINE



Kontakt na tím:

RP NPC Trnava: rp.tt@npc.sk
RP NPC Nitra: rp.nr@npc.sk
RP NPC Trenčín: rp.tn@npc.sk
RP NPC Žilina: rp.za@npc.sk
RP NPC Košice: rp.ke@npc.sk
RP NPC Prešov: rp.po@npc.sk
RP NPC Banská Bystrica: rp.bb@npc.sk
www.npc.sk
www.sbagency.sk



REGISTRÁCIA

<https://bit.ly/431C211>

Odborný seminár - ako forma jednorazového skupinového odborného poradenstva, sa organizuje v rámci Národného projektu NPC v regiónoch, Podaktivity 1.7 a 2.1 Rastový program. Kód projektu ITMS2014+: 3130311870.



EURÓPSKA ÚNIA
Európsky fond regionálneho rozvoja
OP Integrovaná infraštruktúra 2014 – 2020



MINISTERSTVO
DOPRAVY
SLOVENSKEJ REPUBLIKY



MINISTERSTVO
HOSPODÁRSTVA
SLOVENSKEJ REPUBLIKY